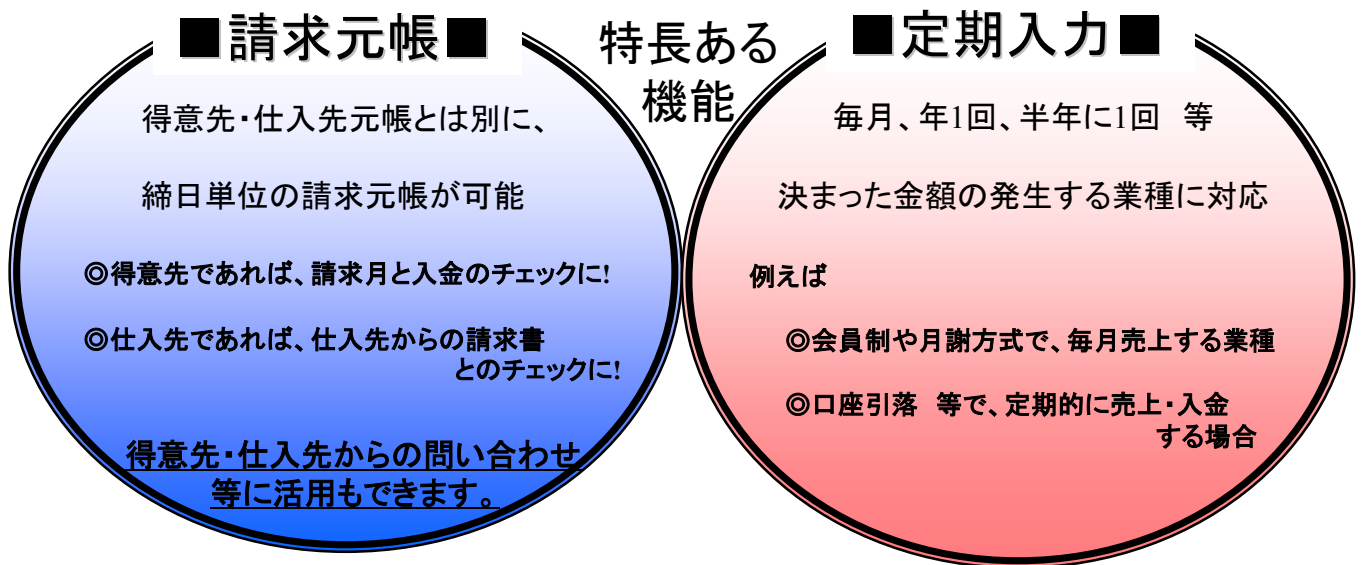


お客様の要望を、機能に取込
2世代目の販売管理 販売EOシステム

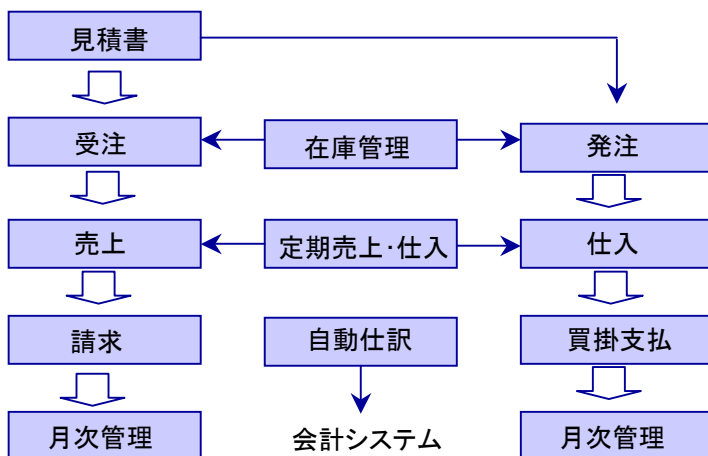
- ・ 営業事務の簡素化だけの販売管理システムでは、役に立たない。
 - ・ 自社の業務内容に合わせてシステムを運用したい。
 - ・ 売上アップを図れるシステム化をしたい。

販売・仕入管理の通常機能は、もちろん
システム変更にも対応しており、いろいろな業種にも対応できます。
(各会社の業務に合ったシステムに修正可能)



■ ABC分析 ■ 帳票によっては項目を、1クリックで並び替え自由(例えば、売上・粗利順等)

【システム構成】



【特長】 **一締め後の修正可能システム一**

- 見積
 - ・各担当者毎の成約・利益率・新規見積件数の把握。
 - ・ソフト・サポート保守で操作指導・税法改正まで対応。
 - 月次管理
 - ・担当者別販売情報を予算・前年比や得意先前年比較を把握。
 - ・得意先新規獲得件数・売上・粗利を担当別に把握。
 - オプション
 - ・クラウド型日報システムとの連動で、いつでもスケジュールから訪問内容が確認でき、管理者は、新規を含む取引先状況を何時でも把握できます。
- 【価格】
- ・初期導入費用なし。
 - ・ソフト・サポート保守で操作指導・税法改正まで対応。

▼ 詳細は、下記へお問合せください。